

GUEM SOMOS

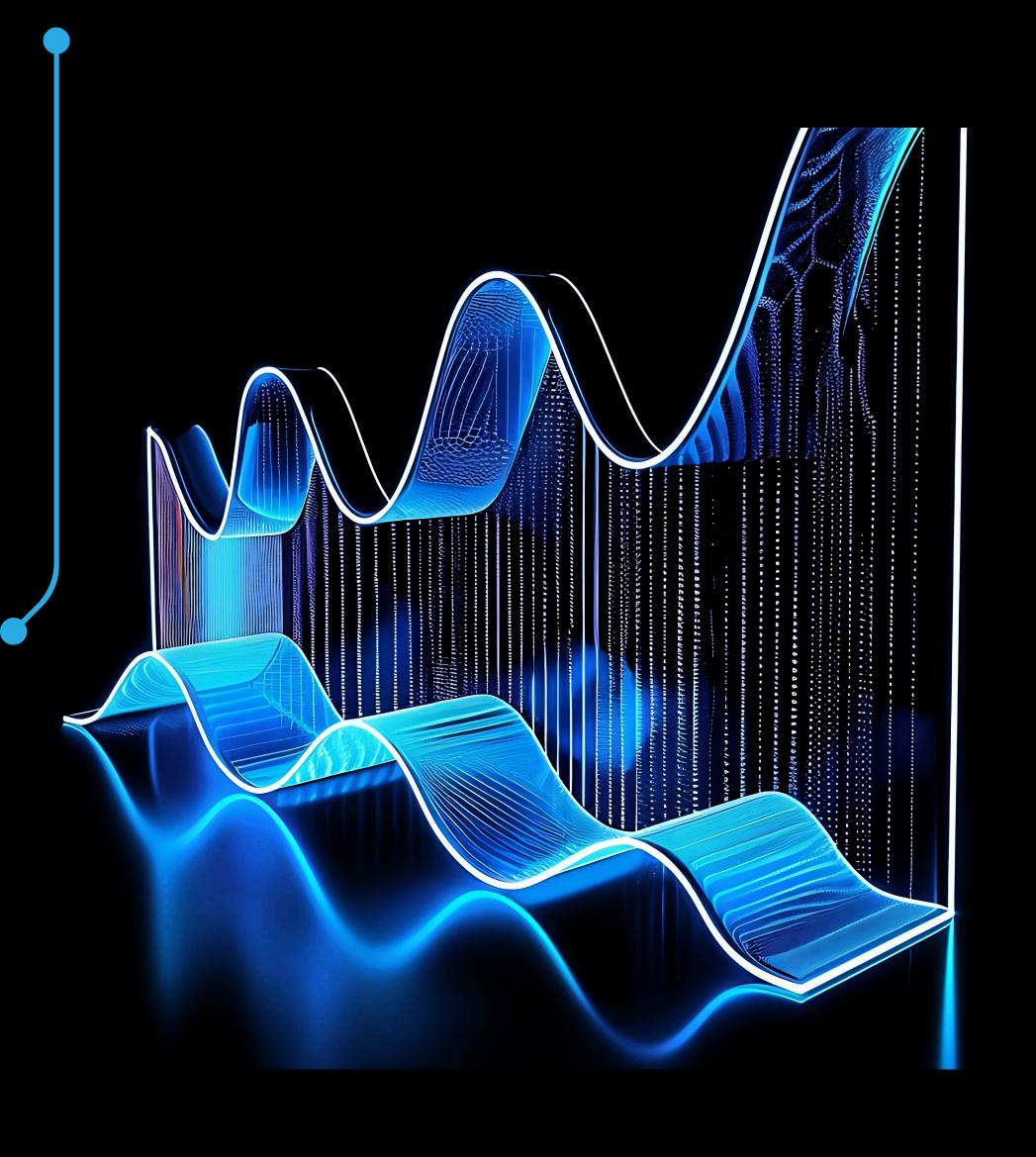
QUEM SOMOS

Na Vinteo, nossa missão é formar os futuros líderes de mercado do Brasil. Somos uma plataforma de Revenue Operations (RevOps) que acelera empresas construindo máquinas de receita.

Integramos **comercial, tecnologia, marketing e sucesso do cliente** em um único sistema, atuando nas quatro alavancas que movem qualquer negócio:

Aquisição Engajamento Retenção Monetização

Nosso BHAG: implantar 1.000 máquinas de crescimento no Brasil até 2035.



O PROBLEMA

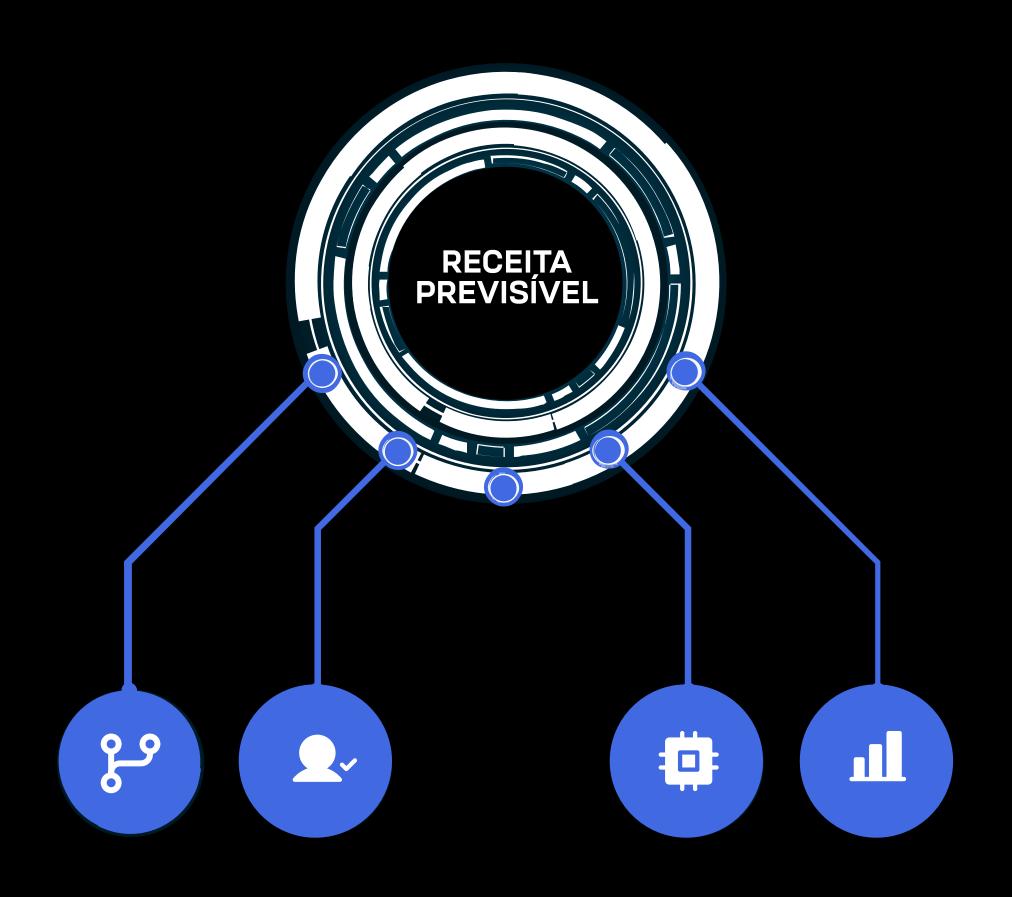
Sua empresa já provou que o modelo funciona. Mas agora o crescimento está mais lento e caro. Por quê? Porque a complexidade da operação cresceu mais rápido

Por quê? Porque a complexidade da operação cresceu mais rápido que os sistemas que deveriam sustentá-la

- Marketing existe, mas sem visibilidade real de funil.
- Sucesso do cliente retém, mas não expande.
- Vendas têm inteligência, mas não conversam com aquisição.
- Tecnologia é usada como arquivo, não como motor.

VOCÊ CHEGOU AO PLATÔ DA COMPLEXIDADE.

O RESULTADO? UM "IMPOSTO DE ATRITO" QUE DRENA SUA MARGEM E TRAVA ESCALA.



A RESPOSTA NÃO É MAIS ESFORÇO. É ARQUITETURA SUPERIOR.

O próximo salto não vem de otimizar partes isoladas, mas de reengenhar como tudo se conecta.

O RevOps é a arquitetura que integra marketing, vendas e sucesso do cliente em um sistema único e previsível.

NÓS CONSTRUÍMOS E OPERAMOS ESSA MÁQUINA.



AQUISIÇÃO E ENGAJAMENTO

- Estratégia e Execução de Mídia Paga
- Páginas de Conversão
- Estratégia de Aquisição via E-mail, WhatsApp e SMS

- Gestão e Qualificação de Leads (CRM)
- SEO e Conteúdo de Atração
- Criação e Validação de Mensagens e Criativos de Anúncio e Lifecycle

Dashboard de Performance Comercial e Marketing

Inteligência de Canais e Públicos

RETENÇÃO

- Gestão de Jornada e Onboarding
- Campanhas de Engajamento Contínuo (E-mail/WhatsApp/SMS)

- Pesquisas de Satisfação (NPS/CSAT)
- Monitoramento de Health Score e Alertas de Churn
- Relatórios de Valor e ROI para Clientes
- Campanhas de Reativação de Clientes em Risco

MONETIZAÇÃO & EXPANSÃO

Campanhas de Upsell e Cross-sell

Exclusivas

Ofertas Sazonais

- Webinars e Eventos Exclusivos para Clientes
- Reativação de Produtos Não Usados

- Programas de Fidelidade e Upgrade
- Pesquisas de Interesse em Novos Produtos



O CUSTO DA DESINTEGRAÇÃO: DADOS QUE FALAM POR SI.

51%

das empresas com previsão de vendas imprecisa não batem suas metas. 25%

Líderes de vendas desperdiçam 25% do tempo em operações sem processo. 33%

Equipes com pipeline bem definido têm 33% mais chance de superar resultados.

18%

Definir claramente etapas do funil gera em média 18% a mais em taxa de fechamento.

Fontes: dados de mercado compilados pela Vinteo.

A PARCERIA ESTRATÉGICA.

A Máquina de Receita é uma parceria de 12 meses para implementar a arquitetura RevOps completa na sua empresa.

Execução contínua, dashboards, inteligência de canais, retenção e expansão — tudo conectado em uma única máquina de receita previsível.

R\$ 20.000 P O R M Ê S

Detalhe do Contrato

(Contrato de 12 meses)

Honorários exclusivos. Custos com mídia e ferramentas à parte.

