RACTION

DE ESFORÇO A TRAÇÃO PREVISÍVEL

A VINTEO TRANSFORMA SUA OPERAÇÃO ARTESANAL EM UMA MÁQUINA DE RECEITA QUE ESCALA.

GUEM SOMOS

QUEM SOMOS

Na Vinteo, nossa missão é simples e ousada: formar os futuros líderes de mercado do Brasil. Somos uma plataforma de Revenue Operations (RevOps) que acelera empresas construindo máquinas de receita.

Integramos **comercial, tecnologia, marketing e sucesso do cliente** em um único sistema, atuando nas quatro alavancas que movem qualquer negócio:

Aquisição Engajamento Retenção Monetização

Nosso BHAG: implantar 1.000 máquinas de crescimento no Brasil até 2035.

VOCÊ JÁ FEZ O MAIS DIFÍCIL: VALIDOU SEU PRODUTO E ENCONTROU CANAIS QUE GERAM VENDAS.

Mas o crescimento ainda é instável.

- Um mês você bate a meta, no outro o resultado some.
- Leads entram, mas muitos se perdem no caminho.
- Seu melhor vendedor carrega o time nas costas.

Seu problema não é falta de potencial. É a ausência de uma máquina previsível que conecte marketing, vendas e retenção.

QUANDO CADA VENDEDOR TEM SEU PRÓPRIO MÉTODO, SORTE VIRA ESTRATÉGIA.

O Traction instala seu primeiro sistema operacional de vendas previsíveis. Substituímos o feeling por processo, dados e tecnologia.



O resultado?

Uma operação que deixa de depender de talento individual e passa a rodar como linha de produção de receita.

O B LUEPRINT DO TRACTION

(6 MESES)

Nosso plano de ação para estruturar aquisição e engajamento com retenção básica:

AQUISIÇÃO E ENGAJAMENTO

- Estratégia e Execução de Mídia Paga
- Páginas de Conversão (Landing Pages otimizadas)
- Estratégia de Aquisição via E-mail, WhatsApp e SMS
- Gestão e Qualificação de Leads (CRM básico)
- Criação e Validação de Mensagens e Criativos de Anúncio e Lifecycle



PROCESSO GERA RECEITA. SEM PROCESSO, SOBRA SORTE.

Empresas que implementam um processo de vendas estruturado saem na frente.

48%

das equipes de vendas de alta performance utilizam processos bem definidos.

Vendedores

que seguem qualificação rigorosa geram **até 2x mais receita.**

28%

Empresas com nutrição estruturada têm **28% mais conversão**.

Fontes: Salesforce Research, HubSpot, Gartner.

A PARCERIA DE IMPLEMENTAÇÃO

O Traction é uma parceria de 6 meses para estruturar sua linha de produção de vendas. Acompanhamento contínuo, foco total em previsibilidade e escala.

O INVESTIMENTO NA SUA LINHA DE PRODUÇÃO DE VENDAS.

R5500

PORMÊS

Detalhe do Contrato

(Contrato de 6 meses)

Honorários exclusivos. Custos com mídia e ferramentas à parte.

