



MÁQUINA DE RECEITA

A ARQUITETURA DO CRESCIMENTO ESCALÁVEL

A VINTEO NÃO GERENCIA TIMES. NÓS CONSTRUÍMOS
A ARQUITETURA QUE OS TORNA EXPONENCIAIS.

QUEM SOMOS

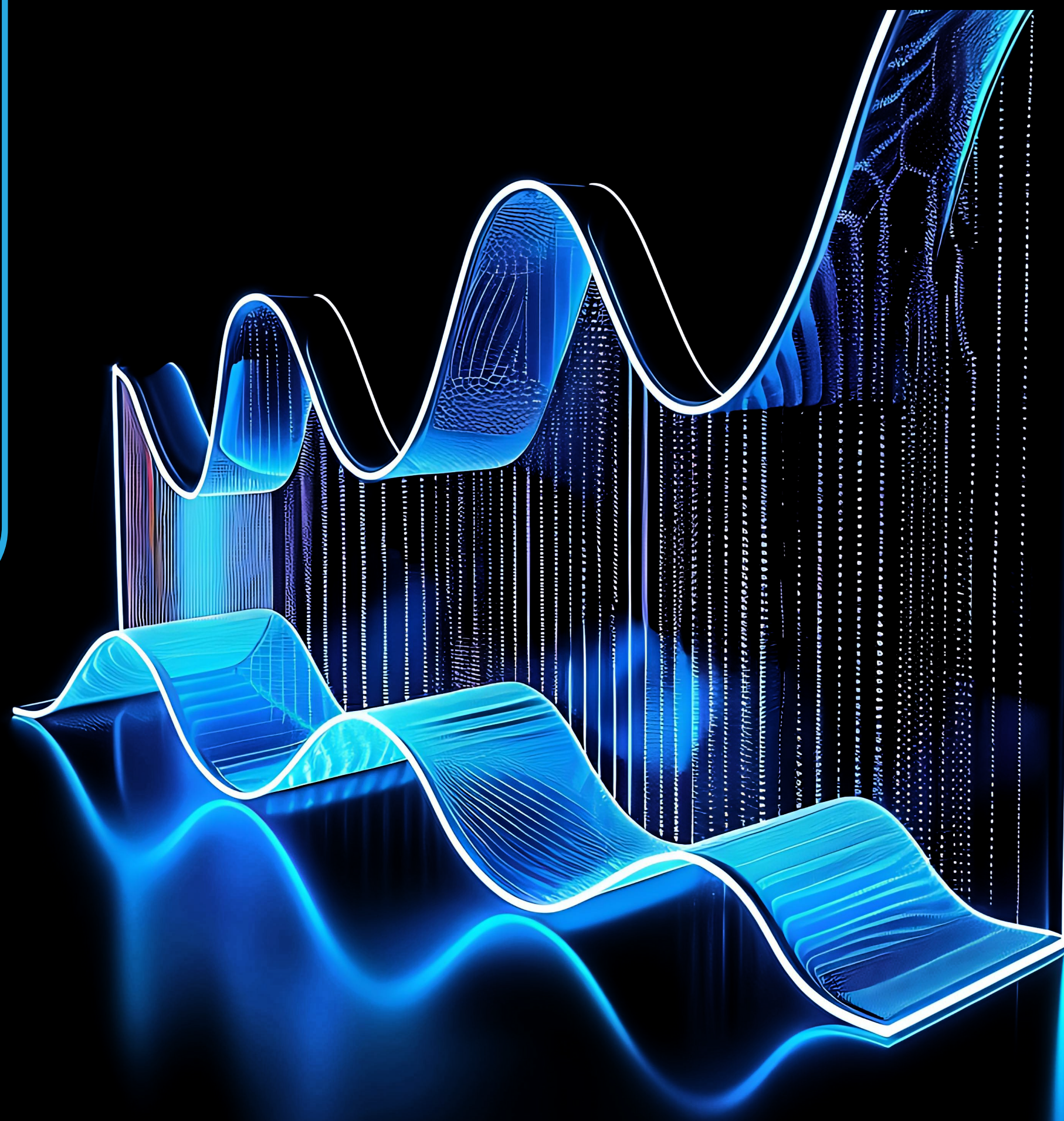
QUEM SOMOS

Na Vinteo, nossa missão é formar os futuros líderes de mercado do Brasil. Somos uma plataforma de Revenue Operations (RevOps) que acelera empresas construindo máquinas de receita.

Integramos **comercial, tecnologia, marketing e sucesso do cliente** em um único sistema, atuando nas quatro alavancas que movem qualquer negócio:

→ Aquisição → Engajamento → Retenção → Monetização

Nosso BHAG: implantar 1.000 máquinas de crescimento no Brasil até 2035.



O PROBLEMA

Sua empresa já provou que o modelo funciona. Mas agora o crescimento está mais lento e caro. Por quê? Porque a complexidade da operação cresceu mais rápido que os sistemas que deveriam sustentá-la



Marketing existe, mas sem visibilidade real de funil.



Vendas têm inteligência, mas não conversam com aquisição.



Sucesso do cliente retém, mas não expande.



Tecnologia é usada como arquivo, não como motor.

VOCÊ CHEGOU AO PLATÔ DA COMPLEXIDADE.

O RESULTADO? UM **“IMPOSTO DE ATRITO”** QUE DRENA SUA MARGEM E TRAVA ESCALA.



A RESPOSTA NÃO É MAIS ESFORÇO. **É ARQUITETURA SUPERIOR.**

O próximo salto não vem de otimizar partes isoladas, mas de reengenhar como tudo se conecta.

O RevOps é a arquitetura que integra marketing, vendas e sucesso do cliente em um sistema único e previsível.

NÓS CONSTRUÍMOS E OPERAMOS ESSA MÁQUINA.

O BLUEPRINT DA **MÁQUINA DE RECEITA.**

(6 MESES)

Nosso plano de ação para transformar sua operação
em uma máquina previsível de receita:

AQUISIÇÃO

(GERAR NOVOS CLIENTES)



Estratégia e Execução
de Mídia Paga



Páginas de Conversão (LPs
de captura e segmentação)



Criação de 1 funil trimestral de Webinar e Eventos
Exclusivos para Clientes (usado para aquisição também)



Gestão e Qualificação de
Base de Leads (CRM inicial)



Análise e Gestão Mensal
de SEO da Página Principal



Criação e Validação de Mensagens e Criativos de
Anúncio e Lifecycle (na camada de topo e captura)

RETENÇÃO

(EVITAR CHURN + AUMENTAR USO/ENGAJAMENTO)



Gestão de Jornada e Onboarding



Campanhas estruturadas de Engajamento Contínuo (E-mail/WhatsApp/SMS)



Campanhas trimestrais de Reativação de Clientes em Risco



Criação e execução mensal de Pesquisas de Satisfação e Feedback Contínuo (NPS)



Criação de 1 Programa de Fidelidade e Gamificação de Clientes com Upgrade (parte retenção, parte expansão)

EXPANSÃO

(UPSELL, CROSS-SELL, AUMENTO DE TICKET E LTV)



Pesquisas trimestrais de Interesse em Novos Produtos



Criação de 1 Programa de Fidelidade e Gamificação de Clientes com Upgrade (lado expansão)



Análise trimestral de Next Best Offer com o time de Produtos



Lançamento de 1 Campanha Semestral de Upsell e Cross-sell

O CUSTO DA DESINTEGRAÇÃO: DADOS QUE FALAM POR SI.

51%

das empresas com previsão de vendas imprecisa não batem suas metas.

25%

Líderes de vendas desperdiçam 25% do tempo em operações sem processo.

33%

Equipes com pipeline bem definido têm 33% mais chance de superar resultados.

18%

Definir claramente etapas do funil gera em média 18% a mais em taxa de fechamento.

Fontes: dados de mercado compilados pela Vinteo.

A PARCERIA ESTRATÉGICA.

A Máquina de Receita é uma parceria de 6 meses para implementar a arquitetura RevOps completa na sua empresa.

Execução contínua, dashboards, inteligência de canais, retenção e expansão - tudo conectado em uma única máquina de receita previsível.

R\$ 11.500

P O R M Ê S -

Detalhe do Contrato

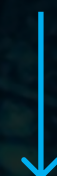
(Contrato de 6 meses)

Honorários exclusivos. Custos com mídia e ferramentas à parte.



A QUESTÃO NÃO É “SE”, MAS “QUANDO” SUA
EMPRESA PRECISARÁ DESTA ARQUITETURA.

QUEM CHEGA PRIMEIRO COLHE MAIS MERCADO.



ESTAMOS PRONTOS PARA **CONSTRUIR SUA**
MÁQUINA DE RECEITA.